

PROFIL

d'une CHAMPIONNE

Isabelle Langlois

Isabelle Langlois est une infirmière, une naturopathe et une herboriste passionnée par la santé alternative, qui souhaite donner des options de santé alternative à tous et chacun. Isabelle vient juste de se qualifier pour le voyage Étoile Montante en Utah, aux États-Unis afin de visiter les installations de NSP, ce qui comprend aussi un arrêt à Las Vegas.

Son but est de montrer à ses clients que leurs choix alimentaires et leur mode de vie ont un impact direct sur leur santé. La perte de poids, l'acidité, les allergies, l'arthrite, les problèmes digestifs... « J'aide les gens à reconnaître et à comprendre chaque signal que leur corps leur envoie et à devenir plus conscients de ce qu'il essaie de leur dire. »

En tant que praticienne en santé alternative ainsi qu'en tant que coach IN.FORM certifiée, Isabelle offre un plan pour la vie qui repose sur :

- des habitudes alimentaires personnalisées pour les types glandulaires individuels;
- un soutien émotionnel avec les remèdes de fleurs de Bach et de Bailey;
- des suppléments au besoin, à cause des nombreuses carences créées par le stress, par la pollution et par les mauvaises habitudes alimentaires.

Elle gère plusieurs cliniques dans la région de Montréal. Elle est aussi une éducatrice et une conférencière recherchée.

Pourquoi Nature's Sunshine?

« On m'a présenté Nature's Sunshine à une étape de ma vie où je ne croyais pas que les produits de santé naturels pouvaient m'aider à améliorer ma santé. Lorsque Lise Harbeck m'a demandé d'essayer ses produits, je me suis alors dit que je donnerais une dernière chance à la santé alternative. En peu de temps j'ai vu que les produits m'aidaient à récupérer! Ils étaient si efficaces que je savais qu'ils pouvaient aussi aider ma famille. Lorsque je suis devenue naturopathe, j'ai évidemment recommandé les produits NSP à mes clients. Je continue de me fier aux produits NSP parce que la compagnie est soucieuse de la qualité de ses produits et que mes clients sont satisfaits des résultats qu'il obtiennent grâce à eux. »

Ses 3 clés du succès :

- 1) Pensez toujours au bien-être des gens et à comment vous pouvez les aider à faire de meilleurs choix pour leur santé.
- 2) Adoptez des objectifs à court terme, à moyen terme et à long terme qui sont bien définis et à votre portée.
- 3) Demeurez à jour avec de la formation, ce que Nature's Sunshine vous fournit de plusieurs façons différentes.

Quel est son but ultime?

« Mon but est d'aider les gens à prendre le contrôle de leur santé en leur donnant tous les outils dont ils ont besoin pour y parvenir. Il est important de réaliser que nous sommes tous responsables pour nos propres choix et actions. Les choix sont importants en ce qui concerne notre santé, nos aliments et la qualité des produits naturels que nous achetons. »



Isabelle Langlois

Comment je fais croître mon entreprise

« Tout a commencé lorsque j'ai décidé de compléter un cours de naturopathie que j'avais mis de côté depuis plusieurs années. Mon premier but était d'être à nouveau en santé parce qu'à cause de mon travail et de mon mode de vie, il me fallait recouvrer l'équilibre. À mesure que les gens de mon entourage voyaient les changements qui se produisaient dans ma vie, ils me demandaient des conseils. Petit à petit, j'ai commencé à être plus confiante en mes facultés pour aider les autres à être plus en santé. Je voyais ma compagnie grandir et j'ai vu jusqu'où ça pourrait me mener. J'ai donc décidé de m'y consacrer complètement. Lors que je me suis sentie plus confiante, j'ai décidé de travailler uniquement sur cette nouvelle carrière et d'abandonner mon travail d'infirmière. La chose la plus satisfaisante à propos de ce travail est que ce n'est jamais ennuyant; vous aidez les autres lors de vos consultations personnelles, en formant les autres ou encore en conseillant de nouveaux Gérants. Je n'ai jamais l'impression de travailler et c'est vraiment un cadeau très précieux. Je suis toujours heureuse de commencer une nouvelle journée de travail ou un nouveau projet. »

Pour aider les autres à croître

« Il est important d'être à l'écoute des besoins des autres. Il faut être là pour eux et respecter leur rythme de progrès. Soit par téléphone ou par courriel, je montre aux membres de mon groupe comment utiliser les produits et le modèle d'affaires NSP. Le soutien peut prendre plusieurs formes différentes : en gros, il est important d'aider les autres et de leur dire à quel point leur succès personnel est important à vos yeux! »