



Declaración de Compensación Promedio Pagada a Consultores de Los Estados Unidos

ENERO-DICIEMBRE 2021

GENERAL

Nature's Sunshine Products, Inc. (NSP) es una empresa líder en el sector de salud natural y bienestar, que comercializa y distribuye productos nutricionales y de cuidado personal principalmente a través de un equipo de ventas global de más de 600,000 Consultores, Afiliados y Clientes, en más de 40 países.

Estamos convencidos de que la salud natural y el bienestar tienen el poder de cambiar vidas; y nos esforzamos día a día por hacerlo una realidad mediante nuestros productos, nuestra gente y nuestra oportunidad de negocio. NSP fabrica la mayoría de sus productos en sus propias instalaciones modernas y vanguardistas, lo cual nos permite fijar el más alto estándar de calidad y ofrecer los productos más eficaces y seguros de la industria. Calidad comprobada, experiencia y resultados son algunas de las razones por las que profesionales de la salud y clientes de todo el mundo confían en nuestros productos y los recomiendan.

CONSULTORES

NSP comercializa sus productos principalmente a través de contratistas independientes, llamados Consultores. Un "Consultor" es un miembro de NSP que realiza un Acuerdo de Membresía (que colectivamente se refiere a la [Solicitud de Consultor de NSP](#), el [Plan de Compensación de NSP](#) y las [Políticas y Procedimientos](#)) al comprar un Kit de Bienvenida o pagar la cuota de renovación. El costo del Kit de Bienvenida y la cuota de Renovación es de \$40. Un Consultor generalmente compra productos para consumo personal o reventa. En Los Estados Unidos, NSP tuvo aproximadamente 32,608 Consultores durante el año 2021.

Para propósitos de esta declaración, un "Consultor Activo" es un Consultor que tuvo al menos un Consultor o Cliente en su línea descendente,

patrocinada personalmente durante el año 2021. En Los Estados Unidos, NSP tuvo aproximadamente 14,752 Consultores activos en el año 2021, lo que representa aproximadamente el 45% de todos los Consultores.

COMPENSACIÓN

Hay dos formas fundamentales en las que un Consultor puede obtener una compensación a través de la venta de Productos de NSP:

1. A través de la reventa de productos adquiridos a precio de Consultor.
2. A través de comisiones o bonos ganados por sus propias ventas de productos y las ventas de otros Consultores o Clientes en la red de ventas de la línea descendente del Consultor.

Además, los Consultores están invitados a participar en el programa Suscríbete y Gana, donde pueden recibir envío gratuito, descuentos adicionales, y productos gratuitos. En el año 2021 aproximadamente el 37% de todos los Consultores en los Estados Unidos participaron en este programa.

Hay muchas razones por las cuales las personas eligen convertirse en Consultores de NSP. Muchos Consultores se unen simplemente para disfrutar comprando productos de calidad NSP a precios con descuento, a los que nos referimos como nuestro precios de Consultor, para su propio consumo. Algunos optan por administrar su propio negocio de ventas, a través de canales minoristas u otros métodos debido a las experiencias positivas que tienen las personas al usar los productos de NSP. Otros eligen unirse al negocio para mejorar sus propias habilidades y desarrollar su propio negocio, ayudando a otros a convertirse también en emprendedores de negocios de NSP. Muchos Consultores nunca califican para ganar comisiones o bonos.

Esta declaración refleja la compensación promedio pagada a los Consultores de Los Estados Unidos durante el año 2021. Los términos del plan de compensación de NSP están sujetos a cambios en cualquier momento en conformidad con las Políticas de NSP que se encuentran en www.naturesunshine.com.

Como es el caso con todos los negocios de ventas, la compensación ganada por los Consultores variará significativamente y no hay garantía de éxito.

MARGEN DEL PRODUCTO

Los Consultores pueden comprar productos de NSP al precio de Consultor para consumo personal o para revenderlos a los clientes. NSP sugiere un margen de beneficio minorista de aproximadamente un 33% por encima del precio de Consultor; sin embargo, este es un precio sugerido, ya que los Consultores pueden establecer sus propios precios para sus clientes, de acuerdo con nuestra política "MAP."

Descuentos por Volumen

Los Consultores pueden recibir descuentos adicionales de hasta el 30%, basados en compras de productos además de las comisiones o pagos que puedan ganar.

En el año 2021, NSP otorgó aproximadamente \$17.2 millones en descuentos por volumen a todos los Consultores que viven en los Estados Unidos.

NSP no realiza un seguimiento de los productos vendidos a precios con margen

de beneficio y no proporciona una estimación de la compensación promedio de dichas ventas, ni incluye dichas ganancias en la declaración de compensación promedio incluida.

COMISIONES

Los Consultores también pueden ganar comisiones por la venta de productos por parte de su red de ventas de línea descendente. En el año 2021, el número de Consultores Activos que ganaron comisiones fue de 9,567, lo que representa aproximadamente el 65% de la base de Consultores Activos.

En el año 2021, NSP pagó aproximadamente \$29 millones en comisiones a Consultores Activos en Los Estados Unidos. Este monto no representa la ganancia real de los Consultores, ya que no incluye ningún producto vendido con un margen de beneficio o Descuentos por Volumen otorgados al Consultor, ni considera ningún gasto incurrido por los Consultores en la promoción de su negocio.

Si tiene preguntas en cuanto a esta información por favor contacte a Nature's Sunshine al número (800) 223-8225.

INGRESOS ANUALES BASADOS EN COMISIONES	PORCENTAJE DE CONSULTORES ACTIVOS
\$0 (o menos)	35%
\$0.01 - \$100	27%
\$100 - \$200	8%
\$200 - \$500	10%
\$500 - \$1000	6%
\$1000 - \$1500	3%
\$1500 - \$2000	2%
\$2000 - \$5000	4%
\$5000 - \$10000	2%
\$10,000+	4%
TOTAL	100%

Nota: Los resultados comerciales de los Consultores varían significativamente, resultados anteriores no son un indicador del éxito futuro.