

PROFIL

d'un CHAMPIONNE

Sandra Basilone et Giuseppe Iannello

Parmi les deux fils de Sandra, son plus vieux Emilio et son plus jeune Marco, ce dernier a passé trois ans à fréquemment aller dans les salles d'urgence et les bureaux de médecin avec une maladie respiratoire non diagnostiquée. Malgré ses tentatives pour trouver un remède, le système médical demeurait impuissant. Puisque la santé de Marco ne s'améliorait pas malgré sa consommation de plus en plus grande de médicaments, Sandra était prête à tout essayer.

« C'est alors que j'ai découvert un livre sur les vertus de la médecine chinoise. Je trouvais cela intéressant, mais où pouvais-je acheter des herbes chinoises à Belleville? Je me suis ensuite souvenue d'un magasin de produits naturels et j'ai décidé d'y aller et de parler aux propriétaires. Le magasin appartenait à Vivian et Rob O'Neill, qui sont praticiens et gérants NSP. Mon fils en a énormément bénéficié et son corps a été guéri grâce à leurs soins. Je savais que je pouvais leur faire confiance. Donc, je me suis inscrite à NSP et j'ai commencé à en apprendre le plus possible. »

En 2013, Sandra et Giuseppe commencèrent à se fréquenter. Giuseppe possédait alors une compagnie de pavage, ce qui faisait en sorte qu'il devait travailler de longues heures et vivre beaucoup de stress. De plus, il faisait l'expérience de douleur et il était très acide lorsque Sandra a analysés ses taux de pH. Toutefois, après avoir suivi un programme à base d'herbes recommandé par Sandra, Giuseppe n'éprouva plus de douleur et son pH redevint normal.

« À partir de ce moment-là, nous avons eu une passion et un rêve communs d'avoir une entreprise NSP. Giuseppe pris sa retraite de l'industrie du pavage et se dédia à sa « zone zen » - son nouveau magasin de produits naturel Gems of Wellness. »

Pourquoi Nature's Sunshine?

« Nous choisissons d'utiliser des produits NSP parce qu'ils fonctionnent! Ils font ce qu'ils sont supposés faire, ce qui est écrit sur l'étiquette. Il y a de vrais ingrédients et une qualité garantie dans chaque bouteille. Nous faisons confiance à NSP et nous n'irons jamais ailleurs pour nos suppléments. Nous disons aux gens que NSP est la « Ferrari » des suppléments. »

Les 3 clés de leur succès :

1. La compassion et la sincérité : « Les gens perçoivent notre passion, notre compassion et notre sincérité lorsqu'ils viennent nous voir. »
2. La touche personnelle : « Notre créneau est centré sur les gens et sur leur santé. C'est une entreprise axée sur l'individu et nous sommes là pour aider les gens dans leur recherche de santé et dans leur désir de faire croître leur entreprise avec NSP. »
3. L'éducation : « Nous formons les autres et nous continuons de nous former nous-mêmes. Nous utilisons les webinaires, nous lisons des livres, nous participons à des conférences et nous rencontrons nos gérants de lignée ascendante. »

Quel est votre but ultime?

« Il y a tant de voies à explorer et à vivre avec NSP. Il y a quelques années, nous travaillions à domicile en vendant des produits NSP et notre but était d'ouvrir un magasin et une clinique. Nous sommes si fiers d'avoir accompli ceci. Nous continuons à rejoindre plus de gens et à partager le cadeau de NSP. N'abandonnez jamais vos buts et vos rêves parce que tôt ou tard, les gens souhaiteront que vous les aidiez. Tâchez d'être prêt! »



Sandra Basilone et Giuseppe Iannello

Comment nous faisons croître notre entreprise

En ouvrant Gems of Wellness, Sandra et Giuseppe ont rencontré et ont aidé beaucoup de gens. Leur magasin leur donne une occasion d'unique pour partager et pour éduquer les autres sur la santé alternative et sur les produits NSP.

« Une de nos méthodes préférées pour répondre aux gens qui disent qu'ils ne croient pas que ce soit une bonne idée de prendre des suppléments, c'est de leur expliquer que l'appauvrissement du sol en minéraux, et l'élimination de minéraux dans notre corps, entraînent l'appauvrissement de notre santé. C'est une bonne façon de leur montrer qu'ils pourraient avoir besoin de suppléments nutritionnels. »

Sandra et Giuseppe veulent ouvrir plus de succursales pour Gems of Wellness. S'ils réussissent à le faire, le couple croit qu'ils peuvent rejoindre plus de gens et bâtir un plus grand réseau-réussite composé d'associés et de gérants.

« Si nous avons des succursales pour rejoindre et éduquer les gens, nous pouvons créer plus d'associés et de distributeurs comme nous. Nous aimons vraiment aider les gens qui ont la même ouverture d'esprit que nous. Nous voulons créer une équipe qui répandra la bonne nouvelle de la santé et de NSP, » nous dit Sandra.