

# PROFIL

## d'une CHAMPIONNE

*Alyson Doran*

« Je me suis impliquée avec NSP il y a environ quatre ans lorsque j'étudiais l'iridologie auprès de la gérante NSP Carla Brown. Après le cours, j'ai commencé à travailler pour Carla à sa clinique de bien-être située à Oshawa, en Ontario. Je travaille maintenant pour Carla depuis trois ans et j'ai tant appris! Grâce à mon travail dans sa clinique, j'ai pu acquérir le savoir que j'utilise maintenant dans ma vie de tous les jours, que ce soit pour moi-même, pour mes amis ou pour ma famille. Je suis actuellement inscrite à l'Institut de nutrition holistique Edison et j'apprécie tout à propos de ce que j'apprends. C'est vraiment incroyable de voir le corps se guérir lui-même et je souhaite partager le savoir que j'ai acquis par l'entremise de mes études, de mon travail ainsi que des conférences et des séminaires de formation de NSP. J'ai pu assister au séminaire de Steven Horne « Manger selon son groupe sanguin » et j'ai hâte d'assister à d'autres séminaires parrainés par NSP à mesure que je progresserai dans mon entreprise. »

### **Pourquoi Nature's Sunshine?**

« Je reste avec NSP grâce à son service à la clientèle. Lorsque j'ai besoin de quelque chose ou que j'ai des questions, il y a toujours quelqu'un qui peut y répondre. La qualité de leurs produits est aussi un facteur important. Tous les produits sont de haute qualité et à prix raisonnable. NSP est imbattable! »

### **Les 3 clés de son succès :**

1. Bien connaître les produits : « Le fait de travailler à la clinique de Carla m'a permis d'en apprendre beaucoup sur les produits NSP et sur leur efficacité. Donc, lorsque j'ai des suggestions à faire pour mes amis ou pour ma famille, j'ai entièrement confiance envers les produits NSP! »
2. Le réseautage et la formation : « Participer à des conférences et assister à divers séminaires m'aide à croître, que ce soit grâce au réseautage ou grâce à l'apprentissage que j'en retire. Ensuite, je partage ce que j'ai appris avec ma lignée descendante pour les aider à faire croître la leur, afin qu'ils puissent avoir du plaisir eux aussi. »
3. Croire en ce que vous faites : « Il faut bien prendre conscience que ce que nous faisons ici aide vraiment les gens et qu'en apprendre plus sur les vitamines peut changer la vie des gens pour le mieux. »

### **Quel est son but ultime?**

« Mon but ultime est d'avoir un jour ma propre clinique avec une vitrine. Je veux aider les gens à connaître ce qui est bon pour eux et ce qu'ils devraient prendre. Je veux aussi que mes clients puissent facilement acheter des suppléments lorsqu'ils n'en ont presque plus. »



*Alyson Doran*

### **Comment faites-vous croître votre entreprise?**

« J'ai été capable de faire croître mon entreprise en partageant mon savoir avec mes amis et ma famille, en les inscrivant à un programme de commandes ainsi qu'à NSP. Le fait d'avoir un compte les aide à commander leurs propres produits. J'ai aussi créé des liens avec d'autres praticiens en santé alternative et j'ai partagé avec eux mon succès avec NSP. Certains d'entre eux se sont par la suite impliqués dans la compagnie, eux-aussi. »

### **Comment développez-vous de nouveaux gérants?**

« Mes gérants sont ceux qui sont intéressés par la santé et le bien-être. Nous discutons et nous partageons des stratégies et des activités qui fonctionnent, afin que nous puissions tous croître ensemble et nous soutenir mutuellement. Bien sûr, j'encourage aussi mon équipe à participer à la Conférence de 2019 à Las Vegas. »