

PROFIL

d'une CHAMPIONNE

Guylaine Simard

Pour une mère, il n'y a pas pire épreuve que de regarder son enfant souffrir d'une maladie, sans pouvoir trouver de réponses auprès de la médecine moderne. Le fils de Guylaine perdait continuellement du poids. À un an, il pesait 1,5 livre de moins qu'il en pesait à six mois. Elle rechercha de l'aide par l'entremise de la médecine conventionnelle. Toutefois, ce ne fut pas avant que Marilène Perreault lui présente la santé alternative et les produits NSP que la santé de son fils commença à s'améliorer. « Marilène Perreault est dans ma lignée ascendante et elle a grandement contribué à ma réussite », nous dit Guylaine. « Lorsque j'ai vu à quel point les produits NSP avaient changé la vie de mon fils, j'ai souhaité m'impliquer. »

Guylaine a récemment atteint le rang Bronze. Elle vit à Magog, au Québec. Nous avons eu l'occasion de lui parler afin de savoir ce qui lui a permis de réussir chez NSP.

Pourquoi Nature's Sunshine?

Pour Guylaine, son attrait pour NSP a commencé à cause des problèmes de santé de son fils. Grâce à cette épreuve, elle connaît la qualité des produits NSP et elle sait qu'elle peut s'y fier. Elle est sûre que d'autres peuvent en retirer des bienfaits dans leur propre santé : « J'aime aussi le fait que NSP met constamment à jour ce qu'ils proposent aux clients, avec des nouveaux produits, de nouvelles formules et de nouveaux programmes excitants pour en apprendre plus et pour croître. J'ai découvert que NSP est une entreprise de type familiale, qui prend soin de ses membres avec des outils éducatifs comme des webinaires, des dépliants dans les colis qu'ils me livrent, des renseignements par l'entremise des réseaux sociaux, des conférences, des réunions et plus... »

Les 3 clés de son succès :

- 1) La qualité inégalée des produits qui changent des vies.
- 2) Offrir aux clients l'occasion de réussir par la formation.
- 3) Les gens deviennent accrocs lorsqu'ils voient que leur santé s'améliore

Quel est son but ultime :

Guylaine dit : « Mon but ultime est de continuer à rechercher des occasions qui permettront à mon entreprise de croître. J'aimerais pouvoir monter sur la scène à la Conférence et voir le regard inquiet d'Eugene Orr », en riant.



Guylaine Simard

Comment je fais croître mon entreprise

Pour Guylaine, la croissance de ses affaires s'obtient en se réunissant avec d'autres individus. « Je suis toujours à la recherche d'occasions pour faire croître mon entreprise. Je réserve un kiosque à plusieurs types d'événements et ça me permet toujours d'obtenir de nouveaux clients et associés. Le programme IN.FORM a été très bénéfique pour moi et pour mon entreprise. Il m'a procuré une méthode pour garder le contact avec les gens et pour faire un suivi. Lorsqu'ils découvrent que leur santé s'améliore, ils deviennent accrocs et ils en veulent davantage. Je trouve aussi qu'il est utile d'être présent sur les réseaux sociaux. »

« En ce qui concerne le développement de nouveaux Gérants, j'aime considérer la situation de chaque personne comme une situation unique et les aider à développer leur approche particulière pour leur entreprise NSP. »