

PROFIL

d'une CHAMPIONNE

Diane McLaren

Dans les années 80, le rêve de Diane McLaren de devenir une pianiste a connu une fin abrupte. Pendant qu'elle étudiait à l'Université McGill à Montréal pour devenir une pianiste de concert, elle tomba malade de la sclérose en plaques. En 1982, elle était complètement paralysée du côté droit. Rien ne bougeait et on lui disait qu'elle devrait toujours marcher avec une canne et qu'elle ne pourrait jamais plus jouer du piano. Encore pire, la maladie était sensée l'empêcher de pouvoir travailler et elle serait incapable d'avoir des enfants. Lors des 12 années suivantes, Diane essaya tous les traitements standards offerts pour la sclérose en plaques, mais sans succès. Elle commença alors à essayer les traitements de santé alternative. À sa grande surprise, elle récupéra de trois « crises » majeures. Lors de chacune de ces crises, ce sont les traitements de santé alternative qui lui permirent de l'emporter. Diane a été intriguée par ces réussites. Elle remarqua aussi que les différents praticiens qu'elle visitait utilisaient tous des produits NSP. « J'ai décidé de faire des recherches et de me former à nouveau, afin de retenir tous les renseignements que je découvrais, pour de comprendre ce qui fonctionne et ce qui ne fonctionne pas », nous dit Diane. « C'est devenue ma plus grande passion et j'ai décidé de dire à tous les gens qu'ils avaient d'autres issues pour leur santé. »

Diane a ouvert son entreprise NSP en 1994. Aujourd'hui, c'est une gérante de rang élevé (Diamant) au sein de NSP. Avec son mari Bill, elle aide des gens de la région de Toronto à faire être en santé et à se sentir bien.

Pourquoi Nature's Sunshine?

« NSP est mon premier choix. Après avoir effectué des recherches très poussées, j'ai décidé d'utiliser les produits NSP puisqu'ils sont de la meilleure qualité sur le marché et j'aime leurs suppléments à base d'herbes, ainsi que leur engagement total envers la qualité à tout point de vue. J'aime vraiment ces herbes remarquables; chaque jour mon respect s'accroît lorsque je vois les autres obtenir des résultats. »

Ses 3 clés du succès :

- 1) La passion : « Je veux que tout le monde sache ce qui est possible, et que d'autres possibilités s'offrent à eux. »
- 2) La confiance : croire vraiment en ce que vous faites et ne jamais abandonner.
- 3) Partager avec tout le monde le succès que vous avez obtenu.

Quel est son but ultime?

« Je veux aider beaucoup plus de gens et de familles à être plus en santé. En faisant ceci, je veux aussi aider plus d'associés à développer leur propre entreprise NSP. Un jour, j'aimerais bien atteindre le rang Diamant Sénior... parce que ça signifie que j'aurai atteint ces deux buts précédents! »



Diane McLaren

Comment je fais croître mon entreprise NSP

Il y a environ 10 ans, le mari de Diane, Bill a décidé de travailler avec elle. Il s'occupe maintenant de la mise en marché, de l'informatique et de l'administration. Il s'acquitte très bien de son travail.

Il y a sept ans, ils ont ouvert leur premier Centre de santé et en ont ouvert un deuxième il y a quatre ans. Ces centres ont remporté beaucoup de succès et ils vont bientôt en ouvrir un troisième.

Aider les autres à croître

Au fil des ans, Diane a mis beaucoup d'emphase sur la formation des gérants. Elle enseigne des classes d'herboristerie, d'iridologie, de réflexologie pour donner à ses étudiants un savoir approfondi en santé alternative.

En ce qui concerne la formation en affaires, Diane supporte les individus sur une base individuelle pour aider les gens à croître à leur propre rythme. Elle dit qu'elle rencontre les gérants selon leurs propres besoins, que ce soit une fois par semaine, une fois par mois ou deux fois par mois.