

PROFIL

d'une CHAMPIONNE

Gladys Dueck

L'année 2009 fut une année décisive pour Gladys, à cause d'événements percutants qu'elle ne pouvait prévoir : « Mes reins ont cessé de fonctionner en 2009; j'ai été dans un coma pendant 48 heures après. J'ai ensuite été diagnostiquée d'insuffisance rénale chronique et mise sur la dialyse. » Dès qu'elle se sentit suffisamment bien, elle retourna chez elle et contacta les gérants NSP Pete et Sarah Nickel. Elle suivit un programme de remèdes à base d'herbes avec les Nickel, et sa fonction rénale commença à s'améliorer. « J'ai commencé à utiliser les produits qu'ils me suggéraient. Après quatre mois, mes reins s'étaient tant améliorés que j'ai pu cesser les traitements de dialyse. C'est alors que j'ai commencé à considérer à m'impliquer avec NSP. L'année suivante, nous avons ouvert notre magasin. »

Pourquoi Nature's Sunshine?

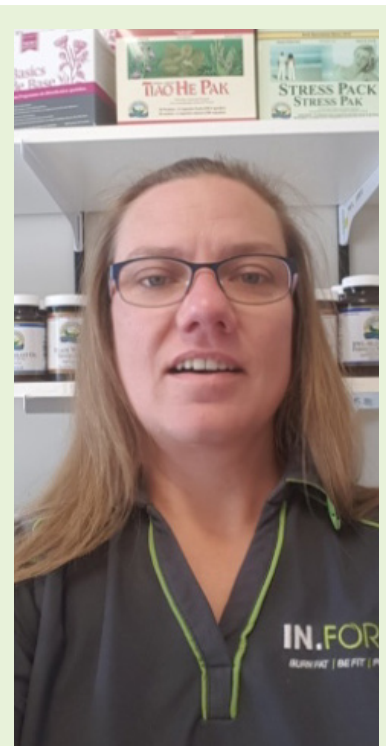
« Nous avons choisi NSP parce que les gens qui utilisent des produits NSP obtiennent des résultats. Aucune autre compagnie sur le marché ne peut les surpasser. NSP est une compagnie digne de notre confiance. De plus, leur personnel est toujours prêt à nous aider, amical et bien renseigné. »

Les 3 clés de son succès :

1. Former vos clients et constamment les renseigner sur les produits de haute qualité offerts par NSP.
2. Partagez votre histoire de santé avec les gens et affirmez-leur que les produits fonctionnent vraiment.
3. Faites voir aux gens à quel point vous êtes passionné par ce que vous faites.

Quel est votre but ultime?

« Mon but ultime est d'aider les gens à recouvrer la santé, tout comme j'ai pu le faire. De plus, en même temps, mon but est de me qualifier un jour pour un voyage gratuit en Utah pour voir les unités de fabrication de NSP. Aussi, j'espère un jour me qualifier pour une des croisières ou un des voyages exotiques avec lesquels NSP récompense ses membres. Un jour je veux atteindre un point de ma vie où mon entreprise travaille pour moi, plutôt que j'aie à travailler pour mon entreprise! »



Une photo de Gladys Dueck dans son magasin, devant des étagères de produits NSP.

Comment je fais croître mon entreprise

« Je fais croître mon entreprise en formant les gens sur les produits de haute qualité. Je crois qu'il est important de démontrer aux gens que NSP est différente des autres compagnies. Mon entreprise croît aussi à cause de mes responsabilités de coach IN.FORM, ce qui me donne l'occasion de passer du temps avec mes clients pour les aider sur une base individuelle. »