

PROFIL

d'une CHAMPIONNE

Tammy Holmes

On a montré Nature's Sunshine Products à Tammy en 2005 lorsque sa fille de 11 ans avait des préoccupations de santé que la médecine conventionnelle ne pouvait pas résoudre. Après avoir travaillé pendant trois jours avec la gérante NSP Penny Slimmon, la fille de Tammy retrouvait son énergie. Pour Tammy, ceci fut le début d'une nouvelle vie dans la santé alternative avec NSP.

En 2009, Tammy a pris son premier cours avec Steven Horne et elle devint accro. Elle devint praticienne en santé naturelle et elle fut capable de quitter son emploi d'aide-enseignante qu'elle avait depuis 20 ans. « NSP a littéralement sauvé ma fille, ma mère et moi-même. En 2012 ma mère a survécu à une chirurgie cardiaque et elle a eu du C. difficile deux fois. Ensuite en 2013 j'ai survécu huit jours à une rupture de l'appendice. J'ai été capable de récupérer complètement grâce à deux produits de qualité, ainsi qu'à la formation et aux soins de bons individus. »

En 2013 Tammy a participé au premier programme IN.FORM au Canada, en devenant une coach IN.FORM certifiée. « Maintenant, j'aime le programme IN.FORM nouveau et amélioré et je suis récemment devenue certifiée pour l'utilisation de nos huiles essentielles authentiques de NSP incroyables. »

Pourquoi Nature's Sunshine?

Selon Tanny, une fois qu'on commence à utiliser des produits NSP, on ne veut plus arrêter. La devise de NSP de qualité, de service et d'intégrité lui convient parfaitement : « Je suis le genre de fille qui veut « sauver le monde », et NSP est certainement la bonne compagnie avec laquelle faire équipe, étant données leurs valeurs! », nous dit Tammy. Elle dit aussi que la compagnie l'a soutenue et encouragée, même lors des moments difficiles. « Ils m'ont soutenue et m'ont poussée à me dépasser. »

Les 3 clés de son succès :

- 1) La passion « J'aime les produits, les gens et l'apprentissage. Je m'investis à fond! »
- 2) L'écoute « Écouter le coach, les conseils, les conférenciers... tout ce qui est disponible pour me rendre meilleure et plus prompte à aider les autres. »
- 3) Mettre en pratique « Appliquer la passion et l'apprentissage à mon entreprise, et en tant que praticienne. N'abandonnez pas et gardez les choses simples. »

Quel est votre but ultime?

« Mon but ultime serait d'avoir une entreprise florissante qui aide tous ceux qui y font appel, pour obtenir un revenu d'appoint et pour aider mon mari à prendre sa retraite. Finalement, j'aimerais continuer d'être en bonne santé et être un bon exemple pour les gens autour de moi. »



Tammy Holmes

Comment je fais croître mon entreprise NSP

« Je fais croître mon entreprise en parlant aux gens, » nous dit Tammy. Elle a aussi appris le fonctionnement d'une entreprise NSP/du plan de marketing/de compensation, et comment l'utiliser. « Il est important de connaître les chiffres et comment ils fonctionnent. J'ai triplé mon entreprise une fois que j'ai compris où je me dirigeais et comment développer une stratégie de marketing. »

Comment je développe mes gérants

« Je crois qu'il est important d'aider quelqu'un à croître dans le domaine qui résonne chez eux. Il y a beaucoup de voies à explorer pour permettre aux gens de croître au sein de NSP. J'ai essayé de tout apprendre : comment être praticien, jusqu'aux Heures des Herbes et à IN.FORM. »

Voici les principes de Tammy, qui fonctionnent le mieux pour développer son groupe et ses gérants : Garder les choses simples. Être facile à répliquer. Nature's Sunshine a déjà tracé la voie à suivre. On n'a pas besoin de réinventer la roue. Montrer les Récompenses Sunshine aux gens. Partager les incitatifs palpitants comme I-Inspire!